



LCL propose une nouvelle approche de la Banque Privée et crée 38 pôles dédiés en France

LCL poursuit sa politique de redéploiement commercial initiée en 2006. En créant, entre avril et juin 2007, 38 pôles LCL Banque Privée dans les principales agglomérations françaises, LCL réaffirme le caractère stratégique de ce marché pour le développement de ses activités.

L'ouverture progressive de ces pôles, auxquels s'ajouteront 18 sites délocalisés pour assurer un maillage optimal du territoire national, permettra à LCL Banque Privée d'élargir son offre à 110.000 clients. Ces évolutions viennent parachever la nouvelle organisation du réseau dédié aux particuliers et professionnels, conformément au projet global présenté en juillet 2006.

Ce déploiement accompagne une nouvelle approche commerciale, totalement repensée et destinée à répondre de façon concrète aux exigences de la clientèle. La spécificité de LCL Banque Privée sur son marché consiste désormais à proposer, en un seul lieu, les trois piliers d'une relation globale :

- la banque patrimoniale,
- la banque au quotidien,
- les financements.

Les pôles LCL Banque Privée mettent à disposition de leurs clients, dans un cadre adapté à leurs attentes en matière d'accueil et de discrétion :

- une qualité de service personnalisée grâce à une relation commerciale sur mesure constituée d'un Conseiller Banque Privée dédié appuyé par un Gestionnaire de clientèle attitré,
- une offre de produits et services exclusive : Assurance Vie (multisupport, multigestionnaire, dédié), OPCVM, Multigestion, produits structurés, gestion conseillée et mandat, diversification, défiscalisation, développement durable, immobilier...,
- l'accès complet à l'offre LCL de banque au quotidien, d'épargne et de crédit,
- l'expertise de spécialistes en complément du Conseiller Banque Privée : juristes-fiscalistes, analystes patrimoniaux, gestionnaire de portefeuille, spécialistes crédits,...

LCL Banque Privée est accessible aux clients et non clients assujettis à l'ISF ou disposant d'avoirs financiers disponibles supérieurs à 300.000 €. Les clients disposant d'avoirs financiers d'un montant de plus de 4 millions d'euros bénéficient de la structure GIP (Grands Investisseurs Privés), unité dédiée située aux Champs-Élysées à Paris et constituée de spécialistes de la gestion de fortune.

A propos de LCL :

Depuis son rapprochement avec le Groupe Crédit Agricole SA en 2003, le périmètre d'activités de LCL, réseau national de banque de détail, est axé sur le marché des particuliers, des professionnels et des entreprises.

LCL, c'est aujourd'hui 6.000.000 de clients, 1.970 agences et 24.000 salariés.